

Key Account Manager (m/w/d) für unsere mittelständischen EnergieKunden

Ab Januar 2025 oder zum nächsten möglichen Zeitpunkt

Möchtest du den nächsten Karriereschritt machen und deine Kundenberatung weiterentwickeln? Suchst du eine neue Herausforderung in einem engagierten Team?

Bei uns übernimmst du Verantwortung und entwickelst Lösungen für mittelständische EnergieKunden, vor allem im EnergieEinkauf. Wir bieten dir die Chance, gemeinsam mit uns zu wachsen.

Wer wir sind:

Wir sind ein wachsendes Beratungsunternehmen im EnergieBereich, spezialisiert auf Lösungen für mittelständische Unternehmen. Nachhaltigkeit und Kundenorientierung stehen bei uns im Mittelpunkt. Mit einem Team aus engagierten Experten und Expertinnen, das sich für praxisnahe EnergieKonzepte einsetzt, bieten wir dir die Möglichkeit, Erfahrungen zu sammeln und dich weiterzuentwickeln, während du die Flexibilität genießt, deinen Job und dein Privatleben in Einklang zu bringen.

Deine Mission:

Als Key Account Manager (m/w/d) unterstützt du unsere bedeutenden mittelständischen EnergieKunden. Du bist die zentrale Ansprechperson, wenn es darum geht, gute Beziehungen zu pflegen und Lösungen zu entwickeln, die auf die spezifischen Bedürfnisse unserer Kunden abgestimmt sind. Mit deinem Interesse und ersten Erfahrungen im Bereich komplexer Dienstleistungen hilfst du unseren Kunden, ihre Ziele im Bereich EnergieEinkauf und -Controlling zu erreichen.

Du planst deine Kundenmandate sorgfältig und wirst kaufmännische und administrative Tätigkeiten übernehmen. Du verstehst es, die Herausforderungen unserer Kunden zu erfassen und sie durch Analysen und praxisnahe Empfehlungen zu unterstützen. Dabei setzt du auf deine Fähigkeit, Sachverhalte verständlich zu kommunizieren und unsere Kunden während des Projektverlaufs zu begleiten. Mit deiner kreativen Denkweise findest du Wege, um die Erwartungen unserer Kunden zu erfüllen.

Was wir bieten:

- Eine flexible Arbeitszeitgestaltung, die sich deinen Bedürfnissen anpasst. Wir wissen, wie wichtig es ist, Beruf und Familie zu vereinbaren und unterstützen dich dabei, indem wir dir auch die Möglichkeit bieten, im Homeoffice zu arbeiten.
- Ein modernes Arbeitsumfeld, in dem du dich wohlfühlst: von ergonomischen Arbeitsplätzen bis hin zur besten technischen Ausstattung. Du wirst die Werkzeuge zur Hand haben, die du brauchst, um effektiv und erfolgreich zu arbeiten.
- Die Chance, Teil eines hilfsbereiten Teams zu sein, das Hand in Hand arbeitet, um nachhaltige Ergebnisse zu erzielen. Bei uns hast du die Möglichkeit, dich und deine Ideen einzubringen und gemeinsam mit uns zu wachsen.
- Eine Unternehmenskultur, die auf gegenseitigem Respekt und Vertrauen basiert. Wir schätzen offene Kommunikation und kurze Entscheidungswege und bieten dir die Möglichkeit, dich persönlich und beruflich stetig weiterzuentwickeln.

↓ Fakten kurz & knapp ↓

- Dynamisches Umfeld
- Zukunftsorientiertes Unternehmen mit 25 Mitarbeitern
- Interessante Kunden beraten & unterstützen
- spannende Projekte unserer Kunden mit größerem Energiebedarf
- professionelles Arbeitsumfeld
- Beruf und Privatleben im Einklang
- Zentraler Consultant größerer Kunden & Bindeglied zwischen Kunden und unseren internen Fachberatern
- kaufmännische Beratung
- Mandate effizient leiten
- Ideen entwickeln, einbringen und zum Erfolg verhelfen
- 35-40 Std./Woche
- Homeoffice bis zu 2 Tage/Woche möglich
- modernes Arbeitsumfeld
- agiles arbeiten
- deine Ideen einbringen
- offene Kommunikation
- persönliche & berufliche Weiterentwicklung

Dein Profil:

Du hast bereits erste Erfahrung in der Beratung von Kunden gesammelt und bist bereit, neue Herausforderungen anzunehmen und Lösungen zu finden, die den wirtschaftlichen Zielen unserer Kunden gerecht werden. Dein Kommunikationsstil ist klar, präzise und überzeugend, und du verstehst es, Vertrauen aufzubauen und Beziehungen zu pflegen.

Gleichzeitig bringst du ein grundlegendes Verständnis für die Herausforderungen und Chancen in der EnergieWirtschaft mit oder bist bereit, dich in neue Themenbereiche einzuarbeiten. Dein analytisches Denkvermögen hilft dir, Beschaffungsstrategien zu verstehen und kreative Lösungen zu entwickeln.

Du bist teamfähig, eigeninitiativ und gleichzeitig empathisch. Du verstehst es, dich in einem dynamischen und vielfältigen Team auf Augenhöhe zu behaupten und dabei aktiv zur Zusammenarbeit beizutragen. Dabei ist dir bewusst, wie wichtig eine respektvolle und inklusive Arbeitskultur ist, in der jede und jeder die eigenen Stärken einbringen und weiterentwickeln kann.

- Kaufmännische Ausbildung oder Studium
- Erfahrung in der Kundenberatung
- technisches und kaufmännisches Grundverständnis
- Bereitschaft zur Weiterentwicklung
- Gute Excelkenntnisse
- pragmatische Arbeitsweise
- lösungsorientiertes Denken und Handeln

Wie geht es weiter?

Wir freuen uns auf deine Bewerbung in schriftlicher Form – und keine Sorge, sie muss nicht lang sein! Lass uns einfach wissen, warum du die richtige Person für diesen Job bist. In einem ersten Kennenlerngespräch möchten wir dir die Gelegenheit geben, uns als Unternehmen und die Stelle kennenzulernen. Auch wir möchten dich mit deinen Wünschen und Vorstellungen besser verstehen, um gemeinsam zu entscheiden, ob wir eine solide Grundlage für eine gemeinsame Weiterentwicklung schaffen können.

- schriftliche Bewerbung
- Kennenlerngespräch
- Grundlage für eine gemeinsame Zusammenarbeit schaffen

Sende uns deine Bewerbungsunterlagen, inklusive Lebenslauf, Zeugnissen und einem kurzen Motivationsschreiben gerne per E-Mail an: bewerbung@first-energy.net



Ansprechpartner

Yvonne Wüstefeld

Assistentin der Geschäftsführung

bewerbung@first-energy.net

Telefon: 05605 93928-25

Für alle, die sich noch mehr Informationen wünschen:

Sicherlich hast du noch einige Fragen zu unserer Stelle – und vielleicht fragst du dich auch: Wie tickt eigentlich das Unternehmen first energy und unser Geschäftsführer Markus Barella?

Auf den folgenden Seiten findest du Antworten auf die wichtigsten Fragen sowie ein ausführliches Statement unseres Geschäftsführers. Diese Informationen sollen dir dabei helfen, einzuschätzen, ob wir gemeinsam eine erfolgreiche Zukunft gestalten können.

FAQ - Fragen und Antworten zu deiner Bewerbung bei first energy

1. Welche Anforderungen sollte ich für die Position mitbringen?

Für diese Position ist es wichtig, dass du bereits Erfahrungen mit Beratungsprojekten gesammelt hast und bereit bist, dich in das Themenfeld Energie einzuarbeiten. Eine Affinität zu Zahlen und eine lösungsorientierte Arbeitsweise sind wünschenswert. Ein Studium ist keine zwingende Voraussetzung; eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung in Kombination mit einer Weiterbildung könnte eine gute Grundlage sein.

2. Wie sehen die genauen Rahmenbedingungen für die Arbeit aus?

Wir bieten eine Gleitzeitregelung an, bei der die reguläre Arbeitszeit in Vollzeit von 8:00 bis 17:00 Uhr, inklusive einer Stunde Gleitzeit, festgelegt ist. Die Kernarbeitszeit liegt zwischen 9:00 und 15:00 Uhr. Du hast die Möglichkeit, bis zu zwei Tage pro Woche im Homeoffice zu arbeiten. Darüber hinaus kannst du bei Bedarf – etwa für private Termine – flexibel von der Standardarbeitszeit abweichen, ohne dafür Urlaub nehmen zu müssen.

3. Was kann ich in Bezug auf Vergütung und Benefits erwarten?

Wir bieten eine faire Vergütung und ergebnisorientierte Boni sowie eine Vielzahl an Benefits: Eine betriebliche Altersvorsorge, kostenfreien Kaffee, Tee und Wasser sowie frisches Bio-Obst. Zudem organisieren wir regelmäßig Team-Building-Veranstaltungen während oder nach der Arbeitszeit und ermöglichen ein Bike-Leasing-Programm.

4. Welche Möglichkeiten zur Karriereentwicklung und Weiterbildung gibt es?

Wir bieten allen Mitarbeitenden die Chance, sich innerhalb des Unternehmens weiterzuentwickeln, unabhängig von ihrem Ausbildungshintergrund oder einem Studienabschluss. Wenn du bereit bist, dich intensiv in unsere Thematiken, Tätigkeiten und Aufgabenfelder einzuarbeiten, stehen dir vielfältige Wege offen. Wir fördern deine Entwicklung individuell, angepasst an deine Interessen und Fähigkeiten und bieten dir die Möglichkeit an internen und externen Schulungen teilzunehmen. Bei uns arbeiten viele Quereinsteiger und ein Großteil unserer Führungskräfte sind Frauen. Wir glauben an Potenzial und Engagement und bieten jedem, der diese Qualitäten mitbringt, die Möglichkeit, seinen eigenen Weg zu gestalten.

5. Wie ist das Unternehmen strukturiert und wie groß ist das Team?

Unser Unternehmen besteht aus rund 25 Mitarbeitenden, die in thematischen Teams mit jeweils 4-5 Personen zusammenarbeiten. Kundenprojekte oder EnergieThemen werden in der Regel durch zwei Berater koordiniert, sodass eine enge Zusammenarbeit und ein intensiver Austausch möglich sind.

6. Wie sieht die Einarbeitung für neue Mitarbeitende aus?

Du erhältst während der Einarbeitung umfassende Unterstützung durch deine Abteilungsleitung und das Team. Regelmäßige interne Schulungen helfen dir, dich im Energiebereich sicher zu fühlen und bieten ausreichend Raum für Fragen. Unser Ziel ist es, dir einen schnellen und fundierten Einstieg in unsere Projekte, Ziele und Arbeitsprozesse zu ermöglichen. In dieser Phase stehen wir dir jederzeit mit Rat und Tat zur Seite.

7. Wo befindet sich der Arbeitsplatz und muss ich mit Reisetätigkeiten rechnen?

Dein Arbeitsplatz befindet sich in unserem Büro in Kaufungen. Reisetätigkeiten sind für diese Position selten, da die meisten Projekte und Aufgaben direkt im Büro abgewickelt werden können. Sollten Reisen erforderlich sein, nutzen wir bevorzugt die Bahn oder eines unserer E-Fahrzeuge, um nachhaltige Mobilität zu fördern.

Statement unseres Geschäftsführers Markus Barella



Da bist du ja! Ich freue mich, dass du Lust an einer Tätigkeit bei uns hast. Ich habe hier mal zusammengefasst, was uns als Unternehmen ausmacht und worauf ich Wert legen – vielleicht auch mit einigen Gedanken, die dir beim Lesen der Stellenbeschreibung noch nicht gekommen sind.

Wir bei first energy legen wir großen Wert auf eine Kultur der Offenheit, des Vertrauens und der Flexibilität. Wir kommunizieren auf Augenhöhe und möchten unsere Mitarbeitenden als Persönlichkeiten kennenlernen, die eigenverantwortlich arbeiten, kreativ denken und ihre Ideen einbringen. Deine Erfahrung in der Beratung von Kunden ist mir wichtig – aber noch wichtiger ist es mir, wie du arbeitest: lösungsorientiert, strukturiert, flexibel und mit Herz bei der Sache.

Wir bieten dir die Möglichkeit, Beruf und Privatleben durch flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeiten in Einklang zu bringen. Dabei hast du die Freiheit, innerhalb klarer Vorgaben eigene Entscheidungen zu treffen. Ich schätze proaktives Handeln und unterstütze meine Mitarbeitenden dabei, sich weiterzuentwickeln. Besonders wichtig ist mir, dass du uns deine Ideen und Verbesserungsvorschläge für unsere Themen, Prozesse und Herausforderungen mitteilst und dich gern auch bei der Umsetzung engagierst.

Auch wenn wir nicht alle Details zu Vergütung und Benefits aufgelistet haben, kannst du darauf vertrauen, dass wir eine faire Bezahlung und zahlreiche Zusatzleistungen bieten. Es ist mir wichtig, dass du dich bei uns wertgeschätzt und unterstützt fühlst, um erfolgreich zu sein.

Unser Team ist klein genug, um eine familiäre Atmosphäre zu pflegen und gleichzeitig groß genug, um an spannenden Projekten und mit interessanten Kunden zu arbeiten, die herausfordern und inspirieren. Du erhältst eine umfassende Einarbeitung, um dich schnell und sicher in Deine Rolle einzufinden.

Wenn Du also nach einer neuen Herausforderung suchst, die berufliche und persönliche Erfüllung bietet, lade ich dich herzlich ein, Teil unseres Teams zu werden. Ich bin gespannt auf deine Ideen und Tatkraft und freue mich darauf, gemeinsam mit dir die Zukunft zu gestalten.

Mit energiegeladenen Grüßen
Markus Barella