

Juniorberater:in (m/w/d) für unsere mittelständischen EnergieKunden

Vollzeit - ab Juli 2025 oder zum nächsten möglichen Zeitpunkt

Für Menschen mit Weitblick und Gestaltungswillen

Du hast Erfahrungen in der Kundenberatung und im kaufmännischen Bereich, als Bürokaufmann/-frau oder in einer vergleichbaren Position gesammelt und suchst eine neue Herausforderung als Juniorberater:in, bei der du deine Kenntnisse in Kundenbetreuung und Organisation weiter ausbauen kannst? Dann bist du bei uns genau richtig!

↓ Fakten kurz & knapp ↓

- Dynamisches Umfeld
- Zukunftsorientiertes Unternehmen mit 25 Mitarbeitenden
- Interessante Kunden beraten & unterstützen

Wer wir sind:

Wir sind ein wachsendes Beratungsunternehmen im Bereich Energie und Nachhaltigkeit. Unser Ziel ist es, mittelständische Unternehmen zukunftsfähig aufzustellen – verantwortungsbewusst, wirtschaftlich und nachhaltig. Dabei setzen wir auf eine Unternehmenskultur, die auf Stabilität, Mitgestaltung und echter Verantwortungsübernahme basiert. Unsere Grundsätze sind Klarheit vor Kontrolle, Resonanz vor Funktionalität und Entwicklungspotenzial vor Statusdenken. Wir suchen Menschen, die in Resonanz mit unseren Werten stehen, Verantwortung übernehmen und den Blick für das große Ganze behalten.

- spannende Projekte unserer Kunden mit mittlerem Energiebedarf
- professionelles Arbeitsumfeld
- Beruf und Privatleben im Einklang

Deine Mission:

Als Juniorberater:in bist du die verlässliche Ansprechperson für unsere mittelständischen EnergieKunden. Du begleitest sie bei Fragestellungen rund um EnergieEinkauf, und Zukunftsstrategien. Dabei übernimmst du Verantwortung für die Kundenbeziehung, erkennst Bedarfe und entwickelst zusammen mit unserem Expertenteam passende Lösungen. Dein Anspruch ist es, mehr zu leisten als Aufgaben abzuarbeiten: Du denkst voraus, bringst Struktur ein und hilfst unseren Kunden, sich sicher und kompetent begleitet zu fühlen.

- Verlässlicher Ansprechpartner unserer EnergieKunden
- Bindeglied zwischen Kunden und unseren internen Fachberatern
- kaufmännische Beratung

Wie dein Arbeitsalltag aussieht:

Du betreust eigenverantwortlich unsere kleineren & mittelständischen Kunden und bist ihre zentrale Ansprechperson für EnergieEinkauf und alle Fragen rund um den täglichen Energiebedarf. Dabei bist du verantwortlich dafür, regelmäßig Kundentermine zu organisieren – in der Regel virtuell –, Entscheidungsgrundlagen verständlich aufzubereiten und die Schnittstelle zu unseren internen Fachberatern zu bilden. Während du den Fokus auf Einkauf und wirtschaftliche Optimierung legst, arbeitest du im engen Austausch mit unseren Fachberatern zusammen, um ganzheitliche Lösungen für unsere Kunden zu entwickeln. Deine Woche besteht aus einer Mischung von Kundenkommunikation, Projektkoordination und der Abstimmung mit internen Fachbereichen – immer mit dem Ziel, unsere Kunden bestmöglich zu begleiten und weiterzuentwickeln.

- Kundenbeziehungen aufbauen, pflegen und vertiefen
- EnergieThemen erfassen und verständlich kommunizieren
- Projekte strukturieren, begleiten und steuern
- Das Kundeninteresse über die reine Dienstleistung hinaus begleiten
- Sicherer Umgang mit Office Produkten erwünscht

Was wir bieten:

- Eine flexible Arbeitszeitgestaltung, die sich deinen Bedürfnissen anpasst. Wir wissen, wie wichtig es ist, Beruf und Familie zu vereinbaren und unterstützen dich dabei, indem wir dir auch die Möglichkeit bieten, im Homeoffice zu arbeiten.
- Ein modernes Arbeitsumfeld, in dem du dich wohlfühlst: von ergonomischen Arbeitsplätzen bis hin zur besten technischen Ausstattung. Du wirst die Werkzeuge zur Hand haben, die du brauchst, um effektiv und erfolgreich zu arbeiten.

- 35-40 Std./Woche
- Homeoffice bis zu 2 Tage/Woche möglich
- modernes Arbeitsumfeld
- agiles arbeiten
- deine Ideen einbringen

- Die Chance, Teil eines hilfsbereiten Teams zu sein, das Hand in Hand arbeitet, um nachhaltige Ergebnisse zu erzielen. Bei uns hast du die Möglichkeit, dich und deine Ideen einzubringen und gemeinsam mit uns zu wachsen.
- Eine Unternehmenskultur, die auf gegenseitigem Respekt und Vertrauen basiert. Wir schätzen offene Kommunikation und kurze Entscheidungswege und bieten dir die Möglichkeit, dich persönlich und beruflich stetig weiterzuentwickeln.

- persönliche & berufliche Weiterentwicklung
- Offene Kommunikation, Resonanz, Klarheit
- Faire, marktgerechte Vergütung plus Entwicklungsperspektiven

Dein Profil:

Du hast bereits Erfahrung in der Beratung von Kunden gesammelt und bist bereit, neue Herausforderungen anzunehmen.

Du kommunizierst klar, präzise und überzeugend – und verstehst es, durch Vertrauen und Beziehungspflege nachhaltig zu wirken.

Gleichzeitig bringst du ein grundlegendes Verständnis für die Herausforderungen und Chancen in der EnergieWirtschaft mit oder bist bereit, dich in neue Themenbereiche einzuarbeiten.

Du bist teamfähig, eigeninitiativ und gleichzeitig empathisch. Du verstehst es, dich in einem dynamischen und vielfältigen Team auf Augenhöhe zu behaupten und dabei aktiv zur Zusammenarbeit beizutragen. Dabei ist dir bewusst, wie wichtig eine respektvolle und inklusive Arbeitskultur ist, in der jede und jeder die eigenen Stärken einbringen und weiterentwickeln kann.

- Kaufmännische Ausbildung oder Studium
- Erfahrung in der Kundenberatung
- technisches und kaufmännisches Grundverständnis
- Bereitschaft zur Weiterentwicklung
- Gute Excelkenntnisse
- pragmatische Arbeitsweise
- lösungsorientiertes Denken und Handeln

Wie geht es weiter?

Wir freuen uns auf deine Bewerbung in schriftlicher Form – und keine Sorge, sie muss nicht lang sein! Lass uns einfach wissen, warum du die richtige Person für diesen Job bist. In einem ersten Kennenlerngespräch möchten wir dir die Gelegenheit geben, uns als Unternehmen und die Stelle kennenzulernen. Auch wir möchten dich mit deinen Wünschen und Vorstellungen besser verstehen, um gemeinsam zu entscheiden, ob wir eine solide Grundlage für eine gemeinsame Weiterentwicklung schaffen können.

- schriftliche Bewerbung
- Kennenlerngespräch
- Grundlage für eine gemeinsame Zusammenarbeit schaffen

Sende uns deine Bewerbungsunterlagen, inklusive Lebenslauf, Zeugnissen und einem kurzen Motivationsschreiben gerne per E-Mail an: bewerbung@first-energy.net



Ansprechpartner
Yvonne Wüstefeld
 Assistentin der Geschäftsführung
bewerbung@first-energy.net
 Telefon: 05605 93928-25

Für alle, die sich noch mehr Informationen wünschen:

Sicherlich hast du noch einige Fragen zu unserer Stelle – und vielleicht fragst du dich auch: Wie tickt eigentlich das Unternehmen first energy und unser Geschäftsführer Markus Barella?

Auf den folgenden Seiten findest du Antworten auf die wichtigsten Fragen sowie ein ausführliches Statement unseres Geschäftsführers. Diese Informationen sollen dir dabei helfen, einzuschätzen, ob wir gemeinsam eine erfolgreiche Zukunft gestalten können.

FAQ - Fragen und Antworten zu deiner Bewerbung bei first energy

1. Welche Anforderungen sollte ich für die Position mitbringen?

Erfahrungen im Kundenumgang und eine Affinität zu Zahlen und eine lösungsorientierte Arbeitsweise sind wünschenswert. Ein Studium ist keine zwingende Voraussetzung - wichtiger sind uns deine Haltung, Lernbereitschaft und der Wille, Verantwortung zu übernehmen.

2. Wie sehen die genauen Rahmenbedingungen für die Arbeit aus?

Wir bieten eine Gleitzeitregelung an, bei der die reguläre Arbeitszeit in Vollzeit von 8:00 bis 17:00 Uhr, inklusive einer Stunde Gleitzeit, festgelegt ist. Die Kernarbeitszeit liegt zwischen 9:00 und 15:00 Uhr. Du hast die Möglichkeit, bis zu zwei Tage pro Woche im Homeoffice zu arbeiten. Darüber hinaus kannst du bei Bedarf – etwa für private Termine – flexibel von der Standardarbeitszeit abweichen, ohne dafür Urlaub nehmen zu müssen.

3. Was kann ich in Bezug auf Vergütung und Benefits erwarten?

Wir bieten dir eine faire, marktgerechte Vergütung mit Entwicklungsperspektiven – abhängig von deiner Erfahrung und Verantwortung –, die wir transparent in einem Joblevelmodell abbilden. Zusätzlich beteiligen wir unsere Mitarbeitenden an ergebnisorientierten Boni und bieten eine Vielzahl an attraktiven Benefits: Dazu zählen eine betriebliche Altersvorsorge, kostenfreie Getränke wie Kaffee, Tee und Wasser sowie frisches Bio-Obst. Außerdem organisieren wir regelmäßig Team-Building-Events während oder nach der Arbeitszeit und ermöglichen dir ein Bike-Leasing-Programm.

4. Welche Möglichkeiten zur Karriereentwicklung und Weiterbildung gibt es?

Wir unterstützen deine fachliche und persönliche Weiterentwicklung individuell – durch Sparring, interne Projekte, externe Weiterbildungen und regelmäßige Gespräche.

5. Wie ist das Unternehmen strukturiert und wie groß ist das Team?

Unser Unternehmen besteht aus rund 25 Mitarbeitenden, die in thematischen Teams mit jeweils 4-5 Personen zusammenarbeiten. Kundenprojekte oder EnergieThemen werden in der Regel durch zwei Berater koordiniert, sodass eine enge Zusammenarbeit und ein intensiver Austausch möglich sind.

6. Wie sieht die Einarbeitung für neue Mitarbeitende aus?

Du wirst strukturiert eingearbeitet, begleitet von deiner Teamleitung und einem Buddy aus dem Team. Regelmäßige interne Schulungen machen dich schnell sicher in unseren Themen.

7. Wo befindet sich der Arbeitsplatz und muss ich mit Reisetätigkeiten rechnen?

Dein Arbeitsplatz befindet sich in unserem Büro in Kaufungen. Reisetätigkeiten sind für diese Position selten, da die meisten Projekte und Aufgaben direkt im Büro abgewickelt werden können. Sollten Reisen erforderlich sein, nutzen wir bevorzugt die Bahn oder eines unserer E-Fahrzeuge, um nachhaltige Mobilität zu fördern.

Statement unseres Geschäftsführers Markus Barella



Ich glaube an eine Unternehmensführung, die Menschen ernst nimmt, sie fordert und fördert. Mir ist es wichtig, nicht nur darauf zu achten, was jemand kann, sondern vor allem, wie jemand denkt und handelt.

Wir bei first energy legen wir großen Wert auf eine Kultur der Offenheit, des Vertrauens und der Flexibilität. Wir kommunizieren auf Augenhöhe und möchten unsere Mitarbeitenden als Persönlichkeiten kennenlernen, die eigenverantwortlich arbeiten, kreativ denken und ihre Ideen einbringen. Deine Erfahrung in der Betreuung von Kunden ist mir wichtig – aber noch wichtiger ist es mir, wie du arbeitest: lösungsorientiert, strukturiert, flexibel und mit Herz bei der Sache.

Wir bieten dir die Möglichkeit, Beruf und Privatleben durch flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeiten in Einklang zu bringen. Dabei hast du die Freiheit, innerhalb klarer Vorgaben eigene Entscheidungen zu treffen. Ich schätze proaktives Handeln und unterstütze meine Mitarbeitenden dabei, sich weiterzuentwickeln. Besonders wichtig ist mir, dass du uns deine Ideen und Verbesserungsvorschläge für unsere Themen, Prozesse und Herausforderungen mitteilst und dich gern auch bei der Umsetzung engagierst.

Unser Team ist klein genug, um eine familiäre Atmosphäre zu pflegen und gleichzeitig groß genug, um an spannenden Projekten und mit interessanten Kunden zu arbeiten, die herausfordern und inspirieren. Du erhältst eine umfassende Einarbeitung, um dich schnell und sicher in Deine Rolle einzufinden.

Wenn du bereit bist, mehr als Aufgaben zu übernehmen – nämlich Verantwortung für Wirkung und Miteinander –, dann lade ich dich herzlich ein, Teil unserer Reise zu werden. Ich freue mich darauf, gemeinsam mit dir unsere Vision weiterzuentwickeln.

Mit energiegeladenen Grüßen

Markus Barella