



first energy

Die Energiebroker
Mit Sicherheit mehr erreichen!

first energy versteht sich als Lotse auf dem Energiemarkt. Wir zeigen Einsparpotentiale auf und garantieren eine erkennbare Reduzierung des Energieverbrauchs und der Energiekosten.

Der Schwerpunkt unserer Effizienz-Maßnahmen liegt dabei auf der Fokussierung von schnell und kostengünstig zu realisierenden Projekten.

Im kaufmännischen Bereich organisierte first energy den Energieeinkauf für Unternehmen und fungiert als Bindeglied zwischen Kunden und Energieversorger. Dabei vertreten wir die Interessen des Kunden und sorgen dafür, dass sich der Kunde langfristig in einem guten Preis-Leistungsverhältnis befindet und kundenfreundliche Energielieferverträge abschließt.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst / Handelsvertreter

Stellenangebot

Folgende Grundsätze prägen die Arbeit von first energy:

Wir sind stets bestrebt eine offene und vertrauensvolle Zusammenarbeit zu gewährleisten. Großen Wert legen wir dabei auf effektive Arbeitsabläufe.

Unsere Tätigkeit soll permanent allen Beteiligten der Zusammenarbeit einen Nutzen bringen. Nur mit der kontinuierlichen Zufriedenheit von Kunden, Energieversorgern und first energy ist die Grundlage für ein dauerhaftes Business geschaffen.

Warum sind first energy Dienstleistungen für Kunden wichtig?

Ein Beispiel:

Jedes Unternehmen braucht Strom und teilweise auch Gas. Die Energielieferverträge im Geschäftskundenbereich werden in der Regel für 1-5 Jahre geschlossen. Das bedeutet, dass sich der Verantwortliche eines Unternehmens nur alle 1-5 Jahre um den Einkauf von Energie kümmern muss. Daher ist der Energieeinkauf also nur eine von sicher 1000 Entscheidungen, die ein Einkäufer jährlich treffen muss. Aber der Energieeinkauf ist ein kontinuierlicher Prozess, bei dem sich die besten Konditionen erzielen lassen, wenn bestimmte Einkaufsstrategien verfolgt werden.

Eines haben alle Effizienzstrategien gemeinsam: sie benötigen ganzjährige Aufmerksamkeit und Beobachtung der Energiemärkte. Kaum ein Unternehmen hat dazu die nötige Zeit und Motivation. first energy hat den Energiemarkt ständig im Blick, spricht regelmäßig mit den wichtigsten Energielieferanten am europäischen Energiemarkt und bündelt die Interessen seiner Kunden.

Wir bieten allen Geschäftskunden eine individuelle Betreuung, die selbstverständlich durch persönliche Ansprechpartner realisiert wird. Je nach Wunsch des Kunden arbeiten wir als eine Art ausgegliederte Energieabteilung und verstehen uns als Dolmetscher zum jeweiligen Energieversorger. Egal wie viele Lieferstellen ein Kunde hat, egal welche Frage er zu einem Energieliefervertrag oder zu einer Rechnung hat, first energy ist der erste Ansprechpartner für alle seine Anliegen. In unserem Büro laufen alle Fäden der Energiebeschaffung zusammen.



first energy

Die Energiebroker
Mit Sicherheit mehr erreichen!

Mit einem Ziel: weniger Arbeit für den Kunden, bessere Preise, gute Vertragsmodalitäten und ein persönlicher und vertrauensvoller Umgang.

Welchen Nutzen hat ein Kunde? Was kann er sparen?

Der Kunde spart vor allem Zeit, die er sinnvoller für sein eigenes Unternehmen nutzen kann. Er gewinnt Sicherheit im sensiblen Umgang mit dem Energiemarkt und hat einen kontinuierlichen Partner an seiner Seite.

Die Ersparnisse im Bereich der Energieversorgung sind schwierig zu beziffern und müssen äußerst differenziert betrachtet werden. Im Bereich der Ausschreibung und Vertragsverhandlung kann man bis zu 20% der Kosten einsparen.

Allerdings muss dabei ein Aspekt berücksichtigt werden: Neben den Preisunterschieden einzelner Energieanbieter spielt der Zeitpunkt des Einkaufs eine gravierende Rolle, denn Energie wird an Börsen gehandelt und diese sind deutlichen Schwankungen unterworfen.

Fazit: Energieeinkauf ist keine einmalige Aktion und nicht nur ein vergleichen von Preisen. Es ist ein dauerhafter Prozess, den first energy für den Kunden effizient managen kann. Auf alle unsere Dienstleistungen geben wir unseren Kunden eine Zufriedenheitsgarantie. Bisher wurde diese noch nie eingefordert!

Zusammenarbeit braucht Vertrauen - zentrale Betreuung & regionale Präsenz

first energy gewährleistet, selbstverständlich ganzjährig, eine werktägliche Kundenbetreuung mit Fachpersonal. Ausschließlich mit eigenen Mitarbeitern erfolgt die gesamte Kundenbetreuung und Interessentenverwaltung zentral aus unserem Büro in Kaufungen. Durch regionale Vertriebskooperationen erreichen wir unsere Zielgruppe direkt vor Ort. Im Fokus unserer Dienstleistungen stehen kleine und mittelständische Betriebe.

Ihre Arbeit als freier Vertriebsbeauftragter von first energy

Sie stellen first energy und unsere Dienstleistungsprodukte direkt beim Kunden vor und erläutern unsere Arbeitsweise sowie die Philosophie unseres Hauses. Durch Ihr persönliches Auftreten vor Ort können Sie am Besten die Komplexität des Energiemarktes vermitteln und so neue Kunden gewinnen.

Hierfür bieten wir Ihnen maßgeschneiderte Dokumente sowie Informationen für die Akquisephase und verlässliche Abwicklung aller Kundenaufträge.

In einem Webportal stehen Ihnen umfangreiche Hilfsmittel zur Verfügung. Unsere Mitarbeiter stehen Ihnen jederzeit telefonisch mit Rat und Tat zur Seite, falls sich bei Ihrem Termin vor Ort komplexere Fragen ergeben.

Für Ihre Tätigkeit bieten wir Ihnen unterschiedliche Vergütungsformen an.

Offene Fragen klären wir gern in einem Gespräch. Wir stehen Ihnen während unserer Kernarbeitszeit von montags bis donnerstags zwischen 8:00 und 17:00 Uhr sowie freitags von 8:00 bis 14:30 Uhr zur Verfügung. Nach vorheriger Terminabsprache sind wir auch außerhalb der Kernarbeitszeit für Sie da.



first energy

Die Energiebroker
Mit Sicherheit mehr erreichen!

Unterlagen

Nutzen Sie den folgenden Bewerbungsbogen wenn Sie künftig auch unsere Produkte bei Ihren Kunden platzieren möchten.

Bitte senden Sie uns Ihre Unterlagen gerne per E-Mail oder per Post **OHNE** aufwendige Bewerbungsmappen, da wir diese nicht zurück senden.

Wir setzen uns dann nach Eingang der Unterlagen mit Ihnen in Verbindung um das weitere Vorgehen zu besprechen.

Für Rückfragen wenden Sie sich bitte an:

Frau Kirstin Martin

Telefon: 05605-93928-40

E-mail bewerbung@first-energy.net



first energy

Die Energiebroker
Mit Sicherheit mehr erreichen!

Bewerbungsbogen als first energy Handelsvertreter

1. Personalien

Name, Vorname (ggf. mit Geburtsnamen)	
Anschrift (privat)	Anschrift (geschäftl. – nur bei eigenem Büro)
Telefon (privat)	Telefon (geschäftl.)
Fax (privat)	Fax (geschäftl.)
Mobiltelefon (privat)	Mobiltelefon (geschäftl.)
E-Mail-Adresse (privat)	E-Mail-Adresse (geschäftl.)
Geburtsdatum	Nationalität
Familienstand <input type="checkbox"/> ledig <input type="checkbox"/> verheiratet <input type="checkbox"/> geschieden	Kinder <input type="checkbox"/> keine <input type="checkbox"/> Anz.: Alter:
Schulabschluss <input type="checkbox"/> Hauptschulabschluss <input type="checkbox"/> Realschulabschluss <input type="checkbox"/> Hochschulreife	
Studienabschluss <input type="checkbox"/> keinen <input type="checkbox"/>	

2. Erfahrungen / Kundenstamm

<input type="checkbox"/> ich habe noch keine Erfahrungen im Bereich der Energiedienstleistungen. <input type="checkbox"/> ich habe bereits folgende Erfahrungen im Bereich der Energiedienstleistungen:
<input type="checkbox"/> ich habe noch keinen eigenen Geschäftskundenstamm <input type="checkbox"/> ich habe einen eigenen Geschäftskundenstamm, indem ich die Produkte von first energy platzieren möchte. Anzahl: <input type="checkbox"/> < 50 <input type="checkbox"/> 51-150 <input type="checkbox"/> 151-300 <input type="checkbox"/> > 300

Des Weiteren benötigen wir noch folgende Unterlagen:

- Eine Übersicht aus der Ihre beruflichen Tätigkeiten ersichtlich werden. Die Übersicht sollte mindestens folgende Angaben enthalten: erlernter Beruf, zuletzt ausgeübter Beruf sowie aktuelle Handelsvertretungen.
- Ein Schreiben, indem Sie uns Ihre Vorstellungen der Arbeit als Vertriebspartner und unserer Zusammenarbeit erläutern – inkl. der Angabe Ihrer Arbeitsregion.

Ort, Datum

Unterschrift